

JA



# Produkt oder Performance?

JA

Bring unsere B2B-Produkte nach vorne, entwickle sie aktiv weiter und Sorge für echten Mehrwert.

Push unsere Kund:innen und Produkte - von der Idee bis zum messbaren Erfolg.

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

## PRODUKTMANAGER B2B / BUSINESS SOLUTIONS (M/W/D)

• FLENSBURG • HAMBURG • OSNABRÜCK •

### Das erwartet dich bei uns:

- **Produktentwicklung & Strategie:** Du gestaltest und entwickelst unsere B2B-Produkte weiter - von der Idee bis zur erfolgreichen Markteinführung. Dabei behältst du Markt, Wettbewerb und Kundenbedürfnisse im Blick.
- **Kampagnen & Go-to-Market:** Du begleitest Produkte kommunikativ, bereitest Vermarktungsthemen auf und schaffst so die Basis für erfolgreiche Sales-Aktivitäten.
- **Analyse & Optimierung:** Du bewertest Produktperformance, identifizierst Verbesserungspotenziale und leitest daraus konkrete Maßnahmen zur Weiterentwicklung ab. Dabei hast du

### Das bringst du mit:

- **Erfahrung & Know-how:** Du bringst 2-3 Jahre Erfahrung im Produktmanagement mit, idealerweise im B2B- oder Mediumfeld. Du verbindest strategisches Denken mit einem Gespür für Märkte und Produkte, die Wirkung zeigen.
- **Kunden & Markt:** Du denkst konsequent aus Sicht der Kund:innen, verstehst Bedürfnisse und übersetzt sie in klare, umsetzbare Produktstrategien mit echtem Mehrwert.
- **Analytik & Struktur:** KPIs, Prozesse und Daten nutzt du gezielt, um Entscheidungen fundiert zu treffen und Projekte effizient umzusetzen. Struktur, Pragmatismus und Ergebnisorientierung zeichnen

nicht nur Zahlen im Blick, sondern auch das Ziel, unsere Produkte langfristig im Markt zu positionieren und zu stärken.

- **Schnittstellenmanagement & Zusammenarbeit:** Du arbeitest eng mit Vertrieb, Marketing und Entwicklung zusammen und sorgst dafür, dass aus Konzepten marktfähige Lösungen werden.

dich aus.

- **Kommunikation & Mindset:** Du kommunizierst offen, arbeitest gerne im Team und bringst neue Impulse ein. Flexibel, lösungsorientiert und motiviert übernimmst du Verantwortung in einem dynamischen Umfeld.

## Darauf kannst Du dich freuen:



### Standort

Ob Heimatrückkehr oder Neustart: Wir unterstützen mit einem Umzugsbonus und helfen bei der Wohnungssuche



### Vergünstigungen

Mehr Netto vom Brutto: Mit JobLunch und exklusiven Mitarbeiterrabatten bei über 1.500 Anbietern einkaufen und sparen.



### Soziales

Betriebliches Sozialberatungsangebot für herausfordernde Lebenssituationen.



### Weiterbildung

Interne Lernplattform, individuelle Coachings und hybride Workshopformate, standort- und teamübergreifend.



### Flexibilität

Vertrauensarbeitszeit, 30 Tage Urlaub und bei langfristiger Planung auch die Möglichkeit eines Sabbaticals.



### Gesundheit

Firmenfitness: Mit unserem EGYM Wellpass Angebot stark vergünstigt mehr als 8.000 Sport- und Wellnessmöglichkeiten nutzen.



### Familie

Raum fürs Wesentliche: Mit betrieblichen Sonderurlaubstagen und Kitazuschuss!



### Veranstaltungen

Wir feiern Erfolge gemeinsam: Ob Sommerfest, Teamevent oder After-Work!

Die PUSH ist Teil von NOZ/mh:n MEDIEN - eine der zehn größten regionalen Mediengruppen Deutschlands. Als zentrale Einheit an den Standorten Flensburg, Osnabrück und Hamburg vereinen wir tiefgreifendes digitales Expertenwissen mit der Erfahrung aus dem klassischen Verlagsgeschäft. Unser Fokus liegt auf der B2B-Produktentwicklung und dem Produktmanagement für die Werbevermarktung. Wir planen, gestalten und setzen innovative Werbekampagnen um, während wir durch präzise Marktanalysen Trends von morgen identifizieren. Darüber hinaus entwickeln wir zukunftsweisende Technologien und Prozesse zur Monetarisierung von Apps und Portalen – eine Expertise, die wir nicht nur intern nutzen, sondern auch externen Medienhäusern und Unternehmen anbieten.

## LUST, DEINE IDEEN IN ECHTE PRODUKTE ZU VERWANDELN?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

**PUSH Publisher Sales Hub GmbH**

Fachbereich: Steffen Mau · 0461 / 808 - 4947

[www.noz-mhn.de](http://www.noz-mhn.de)



Ein Unternehmen der

