



# Print oder Online?

Starten Sie bei uns als Junior Außendienstler und übernehmen Sie von Anfang an Verantwortung. Helfen Sie kleinen und größeren Unternehmen in der Region, mit maßgeschneiderter Beratung und einem starken Portfolio nachhaltig erfolgreich zu werden – und entwickeln Sie sich dabei weiter.

**WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT**

## **(JUNIOR) VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST (M/W/D) B2B MARKETING**

• RENDSBURG • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

### **So bringst du dich ein:**

- **Unsere Marketingleistungen:** Als Junior Außendienstler begleiten Sie uns in der Region und helfen kleinen Unternehmen, ihre Sichtbarkeit und Reichweite durch persönliche, direkte Beratung zu erhöhen.
- **Gemeinsam erfolgreich:** Sie erhalten eine fundierte Einarbeitung und können sich durch gezielte Schulungen und praxisnahe Weiterbildungen optimal auf Ihre zukünftige Rolle als Außendienstler vorbereiten.
- **Ihre Hauptaufgabe:** Sie treten in direkten Kontakt mit lokalen Unternehmen, um maßgeschneiderte

### **Das bringst du mit:**

- **Erfahrung & Entwicklungspotenzial:** Sie bringen idealerweise erste Erfahrung im B2B Marketing oder ähnlichen Bereichen wie Versicherungen oder Automobil mit – wir freuen uns auch über branchenfremde Quereinsteiger!
- **Kundenorientierung vor Ort:** Sie denken aus der Perspektive des Kunden und möchten mit Ihrem Team individuelle Lösungen erarbeiten, die den Bedürfnissen kleiner Unternehmen gerecht werden.
- **Motivation durch Wachstum:** Umsatz ist für Sie weniger ein Ziel, sondern eine natürliche Folge Ihrer Begeisterung.

Marketing-Lösungen vor Ort zu präsentieren. Mit Unterstützung Ihrer Kolleginnen und Kollegen entwickeln Sie eine langfristige Kundenbeziehung.

- **Angebotserstellung:** Mit Unterstützung Ihres Teams erstellen Sie überzeugende Angebote und Präsentationen, die Ihnen helfen, direkt vor Ort den Mehrwert unserer Lösungen zu zeigen und Kunden gezielt für unser Portfolio zu begeistern.
- **Vertriebsentwicklung:** Sie tragen aktiv zur Weiterentwicklung von Vertriebsstrategien bei, lernen, wie Sie Kundenbedürfnisse schnell erkennen und erfolgreich in individuelle Lösungen umsetzen.

**Teamarbeit:** Sie sind ein Teamplayer und schätzen den intensiven Austausch mit erfahrenen Außendienstkolleginnen und Kollegen, von denen Sie lernen können.

**Digitales Interesse und Offenheit:**

Sie sind offen für digitale Tools und Techniken, die Ihren Verkaufsprozess unterstützen.

**Verbindung zur Region und Mobilität:** Sie sind bereit, viel mit dem Auto in der gesamten Region unterwegs zu sein, um vor Ort Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln und zu präsentieren.

**Das bieten wir Ihnen:**



**Flexibilität**

Mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeiten, Diensthandy & Laptop (auch zur privaten Nutzung) sowie 30 Tage Urlaub.



**Weiterbildung**

Stärken weiterentwickeln: Mit internen Angeboten & externen Workshops!



**Standort**

Vergünstigtes Deutschlandticket, bei Bedarf Zahlung eines Umzugsbonus und Unterstützung bei der Wohnungssuche.



**Vergünstigungen**

Exklusiver Mitarbeiterrabatt bei mehr als 1.500 Anbietern in den Bereichen Mode, Sport, Reisen und vielen mehr!



**Karrierechancen**

Wir bieten auch branchenfremden Verkäufern, mit der richtigen Motivation, eine Chance auf eine Karriere bei uns!



**Verantwortung**

Durch unsere große Holdingstärke sind wir dem digitalen Wandel gewachsen.



**Gesundheit**

Mit unserem EGYM Wellpass Angebot stark vergünstigt mehr als 8.000 Sport- und Wellnessmöglichkeiten nutzen.



**Veranstaltungen**

Ob Firmenfeier, After-Work oder Teamevents, wir feiern unsere Erfolge als Team gemeinsam.

Als Medienunternehmen mit tiefen, regionalen Wurzeln konzentrieren wir uns nicht nur auf eine breitgefächerte Berichterstattung, sondern legen unseren weiteren Schwerpunkt auf die Vermarktung über multimediale Kanäle. Wir übernehmen die Planung und Gestaltung von Werbekampagnen und analysieren den Markt präzise, um unseren Kunden eine umfassende Beratung bieten zu können.

**HABEN WIR SIE ÜBERZEUGT?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Jetzt bewerben

**sh:z Schleswig-Holsteinischer Zeitungsverlag GmbH & Co. KG**

Fachbereich: Raphael Klatt · 04331 / 464-2400

[www.noz-mhn.de](http://www.noz-mhn.de)



Schleswig-Holsteinischer  
Zeitungsverlag GmbH & Co. KG

Ein Unternehmen der

