

JA



JA

Fachexperte oder Quereinsteiger?

Du brennst für Vertrieb, hast Spaß an strukturierter Kaltakquise und willst im Rahmen deines Studiums praktische Vertriebserfahrung sammeln?

Dann werde Teil unserer neuen Pilot-Sales-Unit – mit viel unternehmerischem Freiraum und der Möglichkeit, dein Talent im echten Kundenkontakt weiterzuentwickeln.

WIR SUCHEN AB SOFORT FÜR 10-20 STUNDEN/WOCHE

WERKSTUDENT IM B2B-VERTRIEB (M/W/D)

• OSNABRÜCK • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

Wir suchen abschlussorientierte Sales-Talente (m/w/d), die Tempo lieben und gemeinsam mit uns zeigen, dass regionale Klein- und Kleinstunternehmen ihre Online-Sichtbarkeit und Personalgewinnung einfacher, schneller und besser steigern können als je zuvor.

So bringst du dich ein:

- **Neukundenakquise:** Du erhältst täglich frisch terminierte Leads aus unserem Call-Center und verwandelst sie durch strukturierte Online- oder Vor-Ort-Gespräche in zufriedene Neukunden
- **Verkaufsgespräche:** Du führst strukturierte Gespräche mit Entscheidungsträgern und begleitest diese bis zum Vertragsabschluss
- **Produktfokus:** Du verkaufst gezielt digitale Lösungen, um deine Kunden im Markt

Das bringst du mit:

- **Studierendenstatus:** Du bist immatrikulierter Student (m/w/d) im Bereich BWL, Medienmanagement, Kommunikation oder vergleichbar – idealerweise mit Schwerpunkt Marketing oder Vertrieb
- **Verkaufstalent:** Du bist kommunikativ, überzeugungsstark und möchtest deine Leidenschaft für Vertrieb im echten Marktumfeld testen und vertiefen

sichtbar zu machen und sie bei der
Personalgewinnung zu unterstützen

- **Abschlussfokus:** Du führst Gespräche konsequent zum Vertragsabschluss, behältst offene Angebote im Blick und fasst proaktiv nach, bis der Deal steht
- **Teamwork:** Nach dem Abschluss übergibst du deine neuen Kunden und alle Infos lückenlos an die nachgelagerte Einheit, die sich um Umsetzung und weitere Betreuung kümmert

- **Abschlussstärke:** Du verfügst über ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und führst Gespräche zielorientiert zum Abschluss
- **Hands-on-Mentalität:** Du arbeitest gerne eigenständig, bist strukturiert und willst im Rahmen deines Studiums direkt praktische Verantwortung übernehmen
- **Kommunikationsstärke:** Du hast keine Scheu vor Telefonaten oder persönlichen Gesprächen und bleibst auch bei Absagen freundlich, fokussiert und motiviert

Das bieten wir dir:



Flexibilität

Dein Studium hat Priorität!
Wir richten uns flexibel nach deinem Stundenplan.



Durstlöscher

Ob leckerer Kaffee oder spritziges Wasser – bei uns sitzt niemand auf dem Trockenen.



Karrierechancen

Heute Nebenjob, morgen fester Teil unseres Teams – vielleicht beginnt deine Karriere genau hier.



Spaß

Teamspirit, gute Laune und kreative Höhenflüge – steig mit ein!

BEREIT FÜR DIE JAGD AUF NEUKUNDEN?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

Neue Osnabrücker Zeitung GmbH & Co. KG

Recruiting: Katrin Neehoff · 0541/310 861

Fachbereich: Ansgar Hulsmeier · 0173/3613 907

www.noz-mhn.de