

JA



Fachexperte oder Quereinsteiger?

JA

Starten Sie Deine Karriere im Vertrieb: Unterstütze unser Team bei der optimalen Abwicklung von Werbekampagnen, entwickle überzeugende Präsentationen und bringe Ideen aktiv in den Verkaufsprozess ein!

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

JUNIOR VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) B2B MARKETING

• RENDSBURG •

Deine Aufgaben im Team:

- **Kunden begeistern:** Ob im Innen- oder Außendienst - Du gewinnst B2B-Kunden für unsere gedruckten und digitalen Medien. Mit deiner Leidenschaft für Kommunikation schaffst Du es, Kunden nachhaltig zu überzeugen
- **Beratung & Entwicklung:** Wir machen dich fit: Durch eine intensive Einarbeitung und begleitende Schulungen entwickelst Du deine Stärken in der 360°-Kundenberatung. So wachst du Schritt für Schritt zu einer echten Sparringsperson für unsere Geschäftskunden
- **Präsentation & Angebote:** Du konzipierst überzeugende Präsentationen und Angebote, um

Deine Stärken für unser Team:

- **Ausbildung & Interesse:** Du verfügst idealerweise über eine kaufmännische Ausbildung und bringst Neugier für innovative Marketingkonzepte mit. Dein Gespür für Märkte und Kunden machen dich zu einem wertvollen Impulsgeber
- **Entwicklung & Motivation:** Du brennst dafür, dich beruflich wie persönlich weiterzuentwickeln und möchtest in einem dynamischen Umfeld wachsen. Dabei packst Du Chancen aktiv an und nutzt Veränderungen als Treiber für deinen Erfolg
- **Teamgeist & Ideen:** Teamarbeit liegt dir im Blut und Du hast Freude daran, eigene Ideen einzubringen. Mit deinem Engagement gestaltest Du Prozesse aktiv mit

unsere Werbemöglichkeiten optimal zu präsentieren. Dabei bringen Du deine Ideen aktiv ein und setzt diese gemeinsam mit deinem Team erfolgreich um

- **Teamwork & Ideen:** In enger Zusammenarbeit mit dem Vermarktungsteam begleitest Du den gesamten Beratungs- und Betreuungsprozess unserer B2B-Kunden. Gleichzeitig übernimmst Du die Dokumentation in Salesforce und trägst mit kreativen Impulsen zur Weiterentwicklung unserer Vermarktungsstrategien bei

und trägst so zu gemeinsamen Erfolgen bei

- **Trends & Perspektiven:** Du interessierst dich für digitale Trends und bist stets offen für neue Technologien. Ob mit Erfahrung im Verkauf oder als motivierter Quereinsteiger. Du bist bereit, mit uns neue Wege zu gehen und in unserer Region durchzustarten

Darauf darfst Du dich freuen:



Flexibilität

Mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis, 30 Tage Urlaub und die Möglichkeit eines Sabbaticals



Familie

Beruf und Familie im Einklang: Mit Sonderurlaubstagen und Kitazuschuss!



Standort

Vergünstigtes Deutschlandticket, bei Bedarf Zahlung eines Umzugsbonus und Unterstützung bei der Wohnungssuche.



Vergünstigungen

Exklusiver Mitarbeiterrabatt bei mehr als 1.500 Anbietern in den Bereichen Mode, Sport, Reisen und vielen mehr!



Karrierechancen

Wir bieten auch branchenfremden Verkäufern, mit der richtigen Motivation, eine Chance auf eine Karriere bei uns!



Verantwortung

Durch unsere große Holdingstärke sind wir dem digitalen Wandel gewachsen.



Gesundheit

Mit unserem EGYM Wellpass Angebot stark vergünstigt mehr als 8.000 Sport- und Wellnessmöglichkeiten nutzen.



Veranstaltungen

Ob Firmenfeier, After-Work oder Teamevents, wir feiern unsere Erfolge als Team gemeinsam.

Als Medienunternehmen beschäftigen wir uns nicht nur mit einer breitgefächerten Berichterstattung, sondern legen unseren weiteren Schwerpunkt auf die Vermarktung über multimediale Kanäle. Wir kümmern uns um die Planung und Gestaltung von Werbekampagnen und analysieren den Markt präzise, um unseren Kunden eine umfangreiche Beratung bieten zu können. Dabei haben wir die Zukunft fest im Blick.

HABEN WIR SIE ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Jetzt bewerben

sh:z Schleswig-Holsteinischer Zeitungsverlag GmbH & Co. KG

Fachbereich: Raphael Klatt · 04331 / 464-2400

www.noz-mhn.de



Schleswig-Holsteinischer
Zeitungsverlag GmbH & Co. KG

