

JA



# Beratung oder Verkauf?

JA

Tauschen Sie 60 Minuten Verkehrschaos gegen 60 Minuten frische Nordseeluft in Husum!

WIR SUCHEN IN VOLLZEIT AB SOFORT

## VERTRIEBSMITARBEITER IM INNENDIENST (M/W/D) B2B MARKETING

• HUSUM • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

### So bringen Sie sich ein:

- **Kundenbetreuung & Verkaufunterstützung:** Sie betreuen einen festen Kundenstamm, pflegen regelmäßigen telefonischen Kontakt und stellen Werbemöglichkeiten für Print- und Digitalmedien vor.
- **Neukundenansprache & Terminvereinbarung:** Sie kontaktieren potenzielle Werbekunden telefonisch, wecken Interesse an unseren Produkten und koordinieren Termine für den Außendienst. Gelegentlich begleiten Sie Verkäufer zu Kundenterminen.
- **Beratung & Verkaufsförderung:** Sie präsentieren unsere aktuellen Angebote, entwickeln gemeinsam mit Ihrem Team individuelle Werbelösungen. Dabei unterstützen Sie auch bei der Verkaufsvorbereitung

### Das bringen Sie mit:

- **Vertriebserfahrung:** Sie haben bereits Erfolge im B2B-Vertrieb (mindestens 2-5 Jahre) gefeiert und wissen, wie man anspruchsvolle Kunden begeistert.
- **Zielorientierung:** Sie haben Freude an Verkaufsgesprächen und gehen sicher mit Terminquoten und Umsatzzielen um. Crossmediales Marketing ist Ihnen vertraut.
- **Überzeugungskraft:** Sie überzeugen in telefonischen Kundengesprächen durch Ihre Kommunikationsfähigkeit und Ihr Verhandlungsgeschick.
- **Organisationsfähigkeit:** Sie übernehmen die sorgfältige Planung von Terminen und nutzen dabei gezielt digitale Tools, um Prozesse zu optimieren.

und Nachbereitung.

- **Ihr Ziel:** Durch professionelle telefonische Beratung stärken Sie die Präsenz unserer Kundinnen und Kunden – und tragen aktiv zur Umsatzsteigerung und langfristigen Entwicklung unseres Verlages bei.

- **Zuverlässigkeit:** Ihre strukturierte Arbeitsweise sorgt dafür, dass alle Aufgaben termingerecht und zuverlässig erledigt werden, sodass Sie und Ihr Team stets gut vorbereitet in Gespräche und Meetings gehen können.
- **Mobilität:** Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B (Den Firmenwagen stellen wir).

## Das bieten wir Ihnen:



### Standort

Arbeite in direkter Nähe zur Nordsee: Wir beteiligen uns mit einem Zuschuss zum Deutschlandticket und Umzugsbonus.



### Flexibilität

Homeoffice, flexible Arbeitszeiten, Diensthandy und Laptop (auch zur privaten Nutzung) sowie 30 Tage Urlaub.



### Gesundheit

Mit unserem EGYM Wellpass Angebot stark vergünstigt mehr als 8.000 Sport- und Wellnessmöglichkeiten nutzen.



### Altersvorsorge

Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen.



### Verantwortung

Teil einer großen Holding: Traditionelles Verlagsgeschäft trifft auf Agentur-Mindset und Innovation.



### Weiterbildung

Wir bieten die Möglichkeit auf Weiterbildung durch interne Schulungen und externe Workshops wie Coachings.



### Vergünstigungen

Mitarbeiterabbatt bei mehr als 1.500 Anbietern und einen Zuschuss zum Deutschlandticket.



### Soziales

Unser Sozialberater berät bei persönlichen Herausforderungen im Lebensumfeld.

## Ein Tag in Ihrem neuen Job:

### 08:00 Uhr – Start in den Tag

E-Mails checken, Tagesziele setzen und anstehende Kundentermine vorbereiten.

### 09:00 Uhr – Verkaufsunterstützung am Telefon

Bestandskunden beraten, neue Werbemöglichkeiten vorstellen und aktuelle Angebote gezielt platzieren.

### 11:00 Uhr – Unterstützung des Außendienstes

Termine für Verkäufer koordinieren, Unterlagen vorbereiten und Angebote erstellen.

### 12:30 Uhr – Mittagspause mit Hafенblick

Eine kleine Auszeit – vielleicht mit einem Krabbenbrötchen oder einem Kaffee in der Altstadt.

### 13:30 Uhr – Planung & Dokumentation

Kundengespräche festhalten, Verkaufszahlen analysieren und Follow-ups organisieren.

### 15:00 Uhr – Telefonischer Kundenkontakt

Neue Kunden ansprechen, Interesse wecken und Termine für den Außendienst vereinbaren.

### 17:00 Uhr – Tagesabschluss & Ausblick

To-dos abhaken, Erfolge reflektieren und den nächsten Tag vorbereiten.

**HABEN WIR SIE ÜBERZEUGT?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Jetzt bewerben

**sh:z Schleswig-Holsteinischer Zeitungsverlag GmbH & Co. KG**

Recruiting: Laura Orłowski · 04101 / 535 6001

*Der sh:z ist Teil von NOZ mh:n MEDIEN: Mit 45 Unternehmen an mehr als 60 verschiedenen Standorten wächst die Mediengruppe immer weiter. Das Portfolio ist breitgefächert und reicht von traditioneller Drucktechnik bis hin zu innovativen Digitalformaten. Wir wachsen stetig und suchen talentierte, engagierte Menschen, die uns auf diesem Weg begleiten möchten.*



Schleswig-Holsteinischer  
Zeitungsverlag GmbH & Co. KG

Ein Unternehmen der

