

JA



JA

Beratung oder Begeisterung?

Marketing, das wirkt. Vertrieb, der verbindet.

Werde Teil unseres Key-Account-Teams.

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

KEY ACCOUNT MANAGER MARKETING SOLUTIONS (M/W/D)

• BÜDELSDORF • FLENSBURG • PINNEBERG •

So bringst Du dich ein:

- **Neukundengewinnung:** Mit strategischem Blick, Empathie und Verhandlungsgeschick begeisterst du neue Kunden in Schleswig-Holstein für unser vielseitiges Verlags- und Agenturportfolio von Recruitinglösungen bis zu individuellen Marketingkonzepten.
- **Bestandskundenbetreuung:** Du bist erste Ansprechperson für deine Großkunden, verstehst ihre Ziele und orchestrierst die passenden Lösungen aus unserem Gesamtportfolio. Dabei hältst du alle Fäden in der Hand - von der Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung.
- **Mediaplanung:** Du konzipierst und steuerst

Das bringst du mit:

- **B2B-Vertriebserfahrung:** Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Agentur-, Medien- oder Marketingumfeld. Du verstehst, wie komplexe Kommunikationslösungen verkauft und umgesetzt werden.
- **Strategisches Denken:** Du beherrscht dein Produktportfolio im Detail, erkennst Zusammenhänge und bringst Kundenbedürfnisse, Budgets und interne Ressourcen intelligent zusammen.
- **Verhandlungsgeschick:** Ob vor Entscheidern oder im Team - du überzeugst mit klarer Argumentation, verbindlichem Auftreten und sicherer Führung durch

individuelle Mediapläne, die digitale Formate, Print, Sonderlösungen und Recruiting-Produkte strategisch verbinden. Dabei koordinierst du die Umsetzung mit verschiedenen Fachteams und sorgst dafür, dass jedes Detail sitzt.

- **Marktbeobachtung:** Du erkennst Trends, analysierst Marktpotenziale und entwickelst deine Kunden kontinuierlich weiter mit einem klaren Verständnis für Markenstrategie, Zielgruppen und kanalübergreifende Kommunikation.
- **Teamsteuerung & Schnittstellenarbeit:** Als Dirigent zwischen Produktmanagement, Kampagnensteuerung, Online-Marketing und Redaktion sorgst du für reibungslose Abläufe, transparente Kommunikation und starke Ergebnisse für deine Kunden.

komplexe Themen.

- **Antriebskraft:** Mit deinem strategischen Blick verbindest du Eigenmotivation, eine strukturierte Arbeitsweise und Ideenstärke und trägst so aktiv zum Wachstum eines innovativen Unternehmens bei.
- **Kundenorientierung & Eigenmotivation:** Du arbeitest eigenständig, planst Termine vorausschauend und bist erst zufrieden, wenn Kunden begeistert sind. Von der Vorbereitung bis zur Nachbetreuung.
- **Eigenmotivation:** Du planst deinen Tag eigenständig, bist gern unterwegs und hast Freude daran, Ideen in Ergebnisse zu verwandeln.

Einige unserer Benefits und Vorteile:



Standort

Ob Heimatrückkehr oder Neustart: Wir unterstützen mit einem Umzugsbonus und helfen bei der Wohnungssuche.



Dienstwagen

Für deine Kundentermine hast du die Option auf einen Dienstwagen, den du privat nutzen kannst (1 %-Regelung).



Gesundheit

Firmenfitness: Mit unserem EGYM Wellpass Angebot stark vergünstigt mehr als 8.000 Sport- und Wellnessmöglichkeiten nutzen.



Familie

Raum fürs Wesentliche: Mit betrieblichen Sonderurlaubstagen und Kitazuschuss!



Soziales

Betriebliches Sozialberatungsangebot für herausfordernde Lebenssituationen.



Flexibilität

Vertrauenarbeitszeit, 30 Tage Urlaub und bei langfristiger Planung auch die Möglichkeit eines Sabbaticals.



Weiterbildung

Interne Lernplattform, individuelle Coachings und hybride Workshopformate, standort- und teamübergreifend.



Vergünstigungen

Mehr Netto vom Brutto: Mit JobLunch und exklusiven Mitarbeiter Rabatten bei über 1.500 Anbietern einkaufen und sparen.



Altersvorsorge

Vermögenswirksame Leistungen und ein Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge



Veranstaltungen

Wir feiern Erfolge gemeinsam: Ob Sommerfest, Teamevent oder After-Work!

Als Medienunternehmen beschäftigen wir uns nicht nur mit einer breitgefächerten Berichterstattung, sondern legen unseren weiteren Schwerpunkt auf die Vermarktung über multimediale Kanäle. Wir kümmern uns um die Planung und Gestaltung von Werbekampagnen und analysieren den Markt präzise, um unseren Kunden eine umfangreiche Beratung bieten zu können.

Dabei haben wir die Zukunft fest im Blick.

Neugierig, welche Projekte und Produkte dich in deinem zukünftigen Job begleiten?

Hier bekommst du einen [Einblick!](#)

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

sh:z Schleswig-Holsteinischer Zeitungsverlag GmbH & Co. KG

Recruiting: Maxie A. Schüppel · maxie-antonia.schueppel@shz.de

www.noz-mhn.de



Schleswig-Holsteinischer
Zeitungsverlag GmbH & Co. KG

Ein Unternehmen der

