

JA



JA

Klarheit oder Kommunikation?

Vertrieb ist für dich mehr als Verkaufen und Zahlen, es geht um Menschen, Ideen und Marketing-Erfolge, die man sehen kann?

Dann bist du bei uns in **Elmshorn** genau richtig.

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

B2B SALES MANAGER (M/W/D) MARKETING & MEDIENLÖSUNGEN

• ELMSHORN • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

Deine Aufgaben im Team:

- **Kundenbeziehungen, die bleiben:** Du betreust eigenverantwortlich deine B2B-Multiplikatoren im Gebiet - mit echtem Austausch, fundiertem Marketingverständnis und dem Blick dafür, wie aus Partnerschaften erfolgreiche Kampagnen entstehen.
- **Beratung mit Weitblick:** Ob Online-Vermarktung, Bewegtbilder, Podcasts, Recruiting oder klassische Anzeigen: Du entwickelst individuelle Werbelösungen, die perfekt zu unserem Kundenstamm passen.
- **Neukunden? Immer gern!** Du gehst aktiv auf Unternehmen in deiner Region zu, baust neue Partnerschaften auf und zeigst, wie zielgruppenspezifisches Marketing heute

Deine Stärken für unser Team:

- **Werbung liegt dir im Blut:** Ob mit Erfahrung aus der Agenturlandschaft oder als motivierte Person mit frischem Blick. Du hast ein Gespür für wirkungsvolle Kampagnen und Spaß am Austausch mit Menschen.
- **Kommunikation ist deine Stärke:** Du hast Spaß daran, individuelle Lösungen für deinen Kundenstamm zu entwickeln und begeisterst mit klaren Worten, Einfühlungsvermögen und sicherem Auftreten.
- **Dein Einsatz zählt:** Bei uns profitierst du von attraktiven Provisionen, echten Entwicklungschancen und der Freiheit, deine organisatorischen Skills bei spannenden Marketingprojekten einzusetzen.

funktioniert.

- **Teamspirit inklusiv:** Auch wenn du eigenständig arbeitest, bist du nie allein. Dein Team aus Digitalprofis, Kreativen und dem Kampagnenmanagement unterstützt dich mit Know-how, Ideen und echtem Zusammenhalt.
- **Dein Beitrag zählt:** Mit deiner Arbeit stärkst du die Sichtbarkeit lokaler Unternehmen und machst unsere Company zu einem unverzichtbaren Partner im regionalen Marketing.

- **Mobil & flexibel:** Mit Führerschein der Klasse B bist du in deiner Region unterwegs und immer nah an deinen Kundenstamm. Inklusive Firmenwagen und Tankkarte kannst du deine Termine bequem planen und flexibel gestalten, so bist du bestens ausgestattet, um deine Projekte erfolgreich umzusetzen.

Darauf kannst du dich freuen:



Standort

Vor den Toren Hamburgs: Unser Verlag liegt 5 Min. vom S-Bahnhof Pinneberg entfernt. Pendler unterstützen wir mit einem Zuschuss zum Deutschlandticket.



Gesundheit

Mit unserem E-Gym-WellPass Angebot stark vergünstigt mehr als 8.000 Sport- und Wellnessmöglichkeiten nutzen.



Soziales

Unser Sozialberater berät bei persönlichen Herausforderungen im Lebensumfeld.



Weiterbildung

Wir bieten die Möglichkeit auf Weiterbildung durch interne Schulungen und externe Workshops wie Coachings.



Flexibilität

Mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis, 30 Tage Urlaub und die Möglichkeit eines Sabbaticals.



Vergünstigungen

Exklusiver Mitarbeiterabbatt bei mehr als 1.500 Anbietern in den Bereichen Mode, Sport, Reisen und vielen mehr!



Familie

Raum fürs Wesentliche: Mit Sonderurlaubstagen und Kitazuschuss!



Veranstaltungen

Wir feiern Erfolge gemeinsam: Ob Sommerfest, Teamevent oder After-Work!

Als Medienunternehmen beschäftigen wir uns nicht nur mit einer breitgefächerten Berichterstattung, sondern legen unseren weiteren Schwerpunkt auf die Vermarktung über multimediale Kanäle. Wir kümmern uns um die Planung und Gestaltung von Werbekampagnen und analysieren den Markt präzise, um unseren Kunden eine umfangreiche Beratung bieten zu können.

Dabei haben wir die Zukunft fest im Blick.

Neugierig, welche Projekte und Produkte dich in deinem zukünftigen Job begleiten?

Hier bekommst du einen [Einblick!](#)

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben



Schleswig-Holsteinischer
Zeitungsverlag GmbH & Co. KG

Ein Unternehmen der

