Du liebst den direkten Kundenkontakt, bist gerne unterwegs und möchtest Unternehmen mit unserem crossmedialen Portfolio zum Erfolg führen? Dann bewirb dich jetzt!

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

SALES MANAGER / VERTRIEBSMITARBEITER AUSSENDIENST B2B (M/W/D)

· UETERSEN · KREIS PINNEBERG ·

Deine Aufgaben:

- **Kundenberatung:** Du berätst Bestands- und Neukunden in Uetersen und entwickelst passgenaue Werbelösungen für ihre Ziele – die Kombination aus starker regionaler Reichweite, langjähriger Medienkompetenz und digitalen Vermarktungslösungen macht uns zur größten 360°-Agentur im Norden
- **Vertrieb:** Du präsentierst unser gesamtes crossmediales Portfolio, koordinierst gemeinsam mit deinem Team die Umsetzung und begleitest deine Kundinnen und Kunden von der Idee bis zur

Das bringst du mit:

- **Vertriebserfahrung:** Du hast Erfahrung im Außendienst, Vertrieb, Account Management oder einer vergleichbaren beratungsintensiven Tätigkeit und möchtest deine Vertriebserfahrung bei uns einbringen.
- **Digitale Kompetenz:** Du kennst dich mit digitalen Marketinglösungen aus und um Unternehmen verständlich zu beraten – von Social Media über Google bis hin zu Websites oder weiteren digitalen Werbeformaten.
- **Abschlussorientierung:** Du arbeitest gerne auf klare

erfolgreichen Umsetzung – ob Google Ads-Kampagnen, Imagefilme, Websites, Out-of-Home-Werbung oder Anzeigen in unseren Print- und Digitalmedien.

- **Akquise:** Du baust dein Vertriebsgebiet aktiv aus, identifizierst neue Potenziale, knüpfst persönliche Kontakte zu Unternehmen und entwickelst langfristige Kundenbeziehungen.
- **Eigenverantwortung:** Du planst deine Arbeitswoche eigenständig und arbeitest mit einer klaren Vertriebs- und Abschlussorientierung auf deine Termin- und Umsatzziele hin.

Vertriebsziele hin, hast Freude an einem aktiven Vertriebsalltag und motivierst dich daran, deine Kundentermine erfolgreich in neue Aufträge zu verwandeln.

- **Kommunikationsstärke:** Du kannst gut zuhören, erkennst Kundenbedarfe und überzeugst mit einer verbindlichen, lösungsorientierten Beratung.
- **Organisation:** Du planst deinen Arbeitsalltag eigenständig, behältst auch bei vielen Kundenterminen den Überblick und arbeitest dabei eng mit deinen Kolleginnen und Kollegen zusammen.

Darauf kannst du dich bei uns freuen:

Mobilität
Fahrradleasing mit Steuervorteil und Zuschuss zum Deutschlandticket.

Firmenfitness
Mit EGYM Wellpass oder Epassi tausende Sport- und Wellnessangebote nutzen.

Familie
Raum für Familie und Beruf durch Sonderurlaubstage und Kitazuschuss.

Altersvorsorge
Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge sowie vermögenswirksame Leistungen.

Umzugsbonus
Finanzielle Unterstützung beim Neustart und Umzug in die Region.

Dienstwagen
Poolfahrzeug oder Dienstwagen mit 1%-Regelung – inklusive privater Nutzung.

Vergünstigungen
Exklusive Mitarbeiterrabatte mit Corporate Benefits und steuerfreie Vorteile.

Flexibilität
Vertrauensarbeitszeit, flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub.

Gesundheit
Betriebsärztliche Angebote, Grippeschutz und regelmäßige Augenuntersuchungen.

Veranstaltungen
Ob Sommerfeste, Teamevent oder After Work - wir feiern gemeinsame Erfolge.

Als Teil von NOZ und mh:n MEDIEN – einer der größten Mediengruppen Deutschlands: Mit sieben Tageszeitungen und fünf Wochenblättern ist A. Beig Druckerei und Verlag heute der Verlag mit der größten Reichweite im Kreis Pinneberg.

Neugierig, welche Projekte und Produkte dich in deinem zukünftigen Job begleiten?
Hier bekommst du einen Einblick!

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

A. Beig Druckerei und Verlag GmbH & Co. KG

Recruiting: Laura Orlowski · laura.orlowski@shz.de

www.noz-mhn.de

A. Beig
Druckerei und Verlag
GmbH & Co. KG

Ein Unternehmen der