

JA



Produkt oder Zielgruppe?

JA

Are you ready to hunt?

Perfekt! Wir suchen deine Verkaufsstärke im Vertrieb mit Schwerpunkt Hunting in unserer Mediengruppe.

UNSER TEAM SUCHT AB SOFORT IN VOLLZEIT

SALES MANAGER STELLENMARKT (M/W/D)

• HAMBURG • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

Deine Aufgaben:

- **Gewinnung neuer Geschäftskunden:** Du identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten und überzeugst Entscheider durch eine maßgeschneiderte Ansprache
- **Netzwerkarbeit:** Du vernetzt dich mit HR-Managern, Personalern und Führungskräften, um innovative Lösungen zu präsentieren
- **Crossmedialer Vertrieb:** Gestalte die Zukunft des Verlagswesens mit unseren Print- und Digitalangeboten aktiv mit
- **Wachstum:** Mit deinem Gespür für Trends erkennst du neue Geschäftsfelder und treibst unser Wachstum aktiv voran
- **Aktiver Vertrieb:** Du bist telefonisch präsent in Schleswig-Holstein, Osnabrück und dem Emsland,

Dein Profil:

- **Vertriebserfahrung im B2B-Bereich:** Du hast bereits Erfolge im B2B-Vertrieb (mindestens 3-5 Jahre) gefeiert und weißt, wie man anspruchsvolle Kunden begeistert
- **Analytisches Denken:** Bedarfsanalyse, Einwand-/Vorwandbehandlung sind keine Fremdwörter für dich. Du erkennst Marktbedürfnisse und generierst proaktiv neue Leads
- **Marktgespür:** Du verstehst den Markt und die Mitbewerber und kannst dich strategisch positionieren
- **Zielorientierung:** Du arbeitest eigenständig und verfolgst Wachstums- und Umsatzziele
- **Digitales Know-How:** Kenntnisse im Social Media Recruiting und regionalen Online-Stellenmärkten sind

dabei gestaltest du den Markt aktiv mit

ein Plus

- **Messen und Events:** Präsentiere uns als Aussteller und besuche Veranstaltungen, um dein Netzwerk zu erweitern und neue Kunden zu gewinnen

- **Überzeugungskraft:** Du weißt, wie man Menschen für sich gewinnt, um unser Portfolio erfolgreich zu vermarkten

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann schick uns deine Bewerbung und wir melden uns schnellstmöglich.

Jetzt bewerben

Die PUSH ist Teil von NOZ/mh:n MEDIEN - eine der zehn größten regionalen Mediengruppen Deutschlands.

Einige unserer Benefits:



Standort

Vergünstigtes Deutschlandticket, bei Bedarf Zahlung eines Umzugsbonus und Unterstützung bei der Wohnungssuche.



Flexibilität

Homeoffice, flexible Arbeitszeiten, Diensthandy und Laptop (auch zur privaten Nutzung) sowie 30 Tage Urlaub.



Gesundheit

Mit unserem EGYM Wellpass Angebot stark vergünstigt mehr als 8.000 Sport- und Wellnessmöglichkeiten nutzen.



Altersvorsorge

Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen.



Karrierechancen

Bei uns kann der Weg in eine verantwortungsvolle Position beginnen.



Verantwortung

PUSH als Teil der Neuen Osnabrücker Zeitung: Traditionelles Verlagsgeschäft trifft auf Agentur-Mindset und Innovation.



Weiterbildung

Wir bieten die Möglichkeit auf Weiterbildung durch interne Schulungen und externe Workshops wie Coachings.



Vergünstigungen

Exklusiver Mitarbeiterabbat bei mehr als 1.500 Anbietern in den Bereichen Mode, Sport, Reisen und vielen mehr!



Soziales

Unser Sozialberater berät bei persönlichen Herausforderungen im Lebensumfeld.



Veranstaltungen

Ob After-Work oder Firmenfeier, gemeinsam feiern wir Erfolge!

PUSH Publisher Sales Hub GmbH

Bei Fragen zum Bewerbungsverfahren: Laura Orlowski · 04101 535 6001

www.noz-mhn.de

PUSH Publisher Sales Hub

Ein Unternehmen der

NOZ
mh:n
MEDIEN