



Wir wollen aufsatteln
– dafür brauchen wir **dich!**

Kira Schwarzkopf (seit 2018 im Team)



Du willst verkaufen, beraten und eigene Ideen einbringen – und das in einem Umfeld, das Tierliebe und digitales Business verbindet? Willkommen bei ehorses & edogs!

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

(JUNIOR) SALES MANAGER (M/W/D)

• GEORGMARIENHÜTTE • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

www.ehorses.de ist der weltweit größte Pferdemarkt im Internet. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, die richtigen Pferde mit den richtigen Menschen zu verbinden – und das weltweit! Mit über 5 Mio. Visits monatlich, 250 neuen Listings pro Tag und allen 20 Minuten einem verkauften Pferd gehören wir weltweit zu den reichweitenstärksten Internetseiten im Pferdesport. 2017 sind wir auf den Hund gekommen! Auch bei edogs.de haben wir uns bereits über 25.000 Inserate und 750.000 Visits/Monat aufgebaut.

Wir haben eine große Vision: unsere Position als Marktführer wollen wir hingehend zu einem Ökosystem ausbauen, so dass ehorses und edogs der beste Partner für Hund und Pferd und Tierbesitzer werden! Und dazu brauchen wir dich!

Deine Aufgaben:

- Du verkaufst digitale Werbung und digitale Werbekonzepte für ehorses.de & edogs.de
- Du gewinnst neue Kunden, betreust Bestandskunden und etablierst neue und nachhaltige Geschäftsbeziehungen
- Du berätst eigenständig Kunden sowie Agenturen in Bezug auf die Direktvermarktung von ehorses & edogs

Dein Profil:

- Du verfügst über eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Bereich BWL, VWL oder mit ähnlichem Schwerpunkt
- Idealerweise hast du bereits Erfahrungen im digitalen Werbeverkauf oder Online-Mediaplanung gesammelt und bist im Pferdesport/Hundebereich gut vernetzt
- Du verfügst über umfassendes Online-marketing

- Du erstellst Angebote und sorgst für die reibungslose Abwicklung der Kampagnen, überwachst diese und hast dabei immer den Erfolg für unsere Kunden im Blick
- Du entwickelst neue Ideen und Formate für unsere Werbekunden in Zusammenarbeit mit dem Team
- Du verantwortest ein definiertes Umsatzziel für deinen Bereich und hast die Zahlen immer im Blick
- Du hast ein souveränes Auftreten und kommunikative Fähigkeiten am Telefon und im direkten Kontakt mit Kunden
- Du hast ein hohes Maß an Überzeugungskraft und gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Du denkst unternehmerisch und bestichst durch Ideenreichtum, Eigenmotivation, Belastbarkeit und Teamfähigkeit

Das bieten wir dir:



Karrierechancen

Gelegenheit deine Karriere voranzutreiben und eine Schlüsselrolle in einem schnell wachsenden Unternehmen zu besetzen.



Weiterbildung

Lebenslanges Lernen durch interne und externe Weiterbildungsangebote.



Familie

Family First! Wir unterstützen dich z.B. durch Sonderurlaube oder Zuschuss zur Kinderbetreuung.



Vergünstigungen

Schnäppchenalarm: Hansefit, EGYM Wellpass, JobBike u.v.m..



Flexibilität

Mobiles Arbeiten möglich, flexible Arbeitszeiten und 30 Tage wohlverdienter Urlaub im Jahr.



Spaß

Ein motiviertes Team mit einem tollen Arbeitsklima.



Veranstaltungen

Gemeinsame ehorses und edogs Events, wie unserer Sommerfest, Klausurtagung, etc..



Durstlöscher

Obst-, Eis- und Getränke-Flatrate.

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

ehorses GmbH & Co. KG

Recruiting: Louisa Schiller · 0541/310 862

Fachbereich: Kira Oberbremer · 05401/881 3207

www.noz-mhn.de



part of

GROW.