

JA

Kennzahlen oder Konzepte?

JA

Alles aus einer Hand! NEXT NOZ Expert Team bündelt Expertise aus den Bereichen Finanzen, Rechnungswesen, Personal, Controlling, Einkauf, Immobilien und Kundenservice. Unsere Mission: Wir halten den Unternehmen der NOZ/mh:n MEDIEN sowie externen Kunden aus der Medien- und Verlagswelt den Rücken frei. Wie wir das machen? Mit mehr als 240 Mitarbeitenden bieten wir von den Standorten Osnabrück, Flensburg, Hamburg und Neubrandenburg fachliche Exzellenz, innovative Prozesse und flexible Lösungen an.

Du möchtest mit deinen Analysen die Vertriebsperformance aktiv verbessern und steuern? Dann gestalte mit uns eine datenbasierte Salessteuerung! Wir freuen uns auf dich!

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

SALES PERFORMANCE MANAGER (M/W/D)

• FLENSBURG • HAMBURG • OSNABRÜCK • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

So bringst du dich ein:

- **KPI-Framework:** Du entwickelst und etablierst ein einheitliches KPI- und Zielsystem und übersetzt strategische Ziele in operative Kennzahlen entlang des Sales Funnels.
- **Performance Reporting:** Du verantwortest den Aufbau und die Weiterentwicklung eines standardisierten Reportings sowie zentraler

Das bringst du mit:

- **Qualifikation:** Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, Data Analytics, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbare Qualifikationen.
- **Erfahrung:** Du bringst mehrjährige Erfahrung in Bereichen wie Sales Controlling, Sales Operations oder Performance Management mit und kennst die Anforderungen einer datengetriebenen

- Dashboards und leitest daraus konkrete Handlungsempfehlungen ab.
- **Customer & Activity Insights:** Du analysierst Kundenbestände, -bewegungen sowie Salesaktivitäten und entwickelst daraus Segmentierungs- und Steuerungslogiken für eine gezielte Salesarbeit.
 - **Sales Governance:** Du etablierst klare Steuerungsrhythmen, moderierst Performance-Reviews und entwickelst Ziel- und Incentivierungslogiken zur wirksamen Salessteuerung.
 - **Sales Systems & Data:** Du stellst eine konsistente Datenbasis sicher und entwickelst CRM- und BI-Systeme als Grundlage einer einheitlichen Salessteuerung weiter.
 - **Performance Management:** Du strukturierst, priorisierst und steuerst vertriebliche Maßnahmen und stellst deren konsequente Umsetzung und Wirkungsmessung sicher.

Salessteuerung.

- **B2B-Vertrieb:** Idealerweise kennst du bereits datengetriebene B2B-Vertriebsorganisationen, vorzugsweise im Mediumumfeld oder Multi-Produkt-Vertrieb.
- **Analytische Kompetenz:** Du gehst sicher mit Vertriebsdaten um, erkennst Zusammenhänge und kannst aus KPI-Systemen fundierte Steuerungsimpulse ableiten.
- **Tools & Systeme:** Du arbeitest routiniert mit BI-Tools und CRM-Systemen (z. B. Salesforce) und verstehst, wie diese zur aktiven Salessteuerung eingesetzt werden.
- **Kommunikative Arbeitsweise:** Du kommunizierst klar und überzeugend, präsentierst Analysen und Ergebnisse adressatengerecht und treibst Themen strukturiert, lösungsorientiert und eigenverantwortlich bis zur Umsetzung voran.

Das bieten wir:



Gesundheit

Firmenfitness mit EGYM Wellpass, Hansefit, Betriebsarzt und moderne Arbeitsplätze.



Weiterbildung

Strukturierte Einarbeitung, Weiterbildung durch Trainer und E-Learning Programme - Lebenslanges Lernen ist uns wichtig.



Vergünstigungen

Nettoentgeltoptimierungen: Mach mehr Netto aus deinem Brutto durch JobBike, JobLunch oder JobRelax.



Durstlöscher

Ob leckerer Kaffee oder spritziges Wasser – bei uns sitzt niemand auf dem Trockenen.



Flexibilität

Mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub.



Altersvorsorge

Sorgenfreier in die Zukunft blicken: Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Angebote.



Familie

Wir unterstützen dich z.B. durch Sonderurlaube oder mit Zuschuss zur Kinderbetreuung.



Soziales

Unser Sozialberater steht dir zur Seite. Du bist uns wichtig – beruflich & persönlich.



Veranstaltungen

Weihnachtsfeier, Teamevents, Firmenläufe & Co. – bei uns ist immer was los.



Spaß

Teamwork und Zusammenhalt wird bei uns groß geschrieben.

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

NEXT NOZ Expert Team GmbH & Co. KG

Recruiting: Louisa Schiller · 0541/310 862

Fachbereich: Joscha Lau · 0461/808 4030

www.noz-next.de



Ein Unternehmen der

