

JA



JA

Challenge oder Routine?

Du kennst Dich in der Paid Social Welt bestens aus und möchtest eigene Kampagnen erfolgreich gestalten und skalieren? Du arbeitest gern datenbasiert, übernimmst Verantwortung und hast Lust, gemeinsam mit einem starken Team zu wachsen und die Kampagnen Deiner Kunden auf das nächste Level zu heben?

Dann bist Du bei uns genau richtig – bewirb Dich jetzt!

WIR SUCHEN IN TEIL- ODER VOLLZEIT EINE:N

PAID SOCIAL MANAGER (M/W/D)

• OSNABRÜCK • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

In nur einem Jahrzehnt haben wir, mso digital, es seit der Gründung zu einer der angesagtesten Agenturen für Digital Marketing und Vermarktung im deutschsprachigen Raum geschafft. Wir sind die einzige Agentur in Deutschland, Österreich und der Schweiz, die offizieller Träger des Google Publishing-, Google Analytics- sowie Google Premier Partner Zertifikates ist. Unsere Kunden schätzen uns als zuverlässigen Partner in unterschiedlichsten Disziplinen wie digitaler Vermarktung, Suchmaschinenoptimierung, Suchmaschinenwerbung oder im Social-Media-Marketing.

So bringst Du Dich ein:

- **Kampagnenmanagement:** Du konzipierst, setzt um und optimierst eigenständig Paid-Social-Kampagnen – auf Plattformen wie Meta, TikTok, LinkedIn, Pinterest und Reddit. Dabei arbeitest Du primär datenbasiert, hast zugleich jedoch auch stets einen Blick für die kreative Ausgestaltung der Ads.
- **Analyse & Reporting:** Du überwachst die

Das bringst Du mit:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing, Kommunikation, Wirtschaft, Wirtschaftspsychologie oder vergleichbare Qualifikation - ergänzt durch mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Bereich Paid Social, idealerweise in einem Agenturumfeld.
- Du verfügst über fundierte Kenntnisse in der Meta

- Performance Deiner Kampagnen, führst Auswertungen durch und leitest zielgerichtete Handlungsempfehlungen ab. Deine Erkenntnisse präsentierst Du souverän - intern wie extern.
- **Zusammenarbeit:** Du stehst eng mit unseren Account Manager:innen im Austausch und gibst Deine operativen Kanal- & Kampagnenempfehlungen weiter. Dabei übersetzt Du komplexe Daten in klare Botschaften – für smarte, fundierte Entscheidungen.
 - **Qualität & Effizienz:** Du stellst sicher, dass interne Qualitätsstandards eingehalten werden und sorgst für eine effiziente Steuerung von Budgets, Zeit und Ressourcen.
 - **Team & Entwicklung:** Du teilst Dein Wissen aktiv mit Kolleg:innen, unterstützt juniorige Kolleg:innen und bringst Ideen für Prozess-verbesserungen oder Up-Selling ein.

- Business Suite und im TikTok Business Center und hast idealerweise Erfahrung mit weiteren Kanälen wie LinkedIn oder Pinterest.
- Du bringst idealerweise eine gültige Meta-Zertifizierung mit.
 - Du arbeitest strukturiert, qualitätsbewusst und lösungsorientiert und bist motiviert, datenbasierte Kampagnen zum Erfolg zu führen.
 - Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse runden Dein Profil ab.

Das bieten wir Dir:



Durstlöscher

Alles was Dein Herz begehrt: Diverse Kalt- und Heißgetränke und ein tägliches Frühstück mit Brötchen, Obst & Müsli



Verantwortung

Klimaneutrales Unternehmen, Spendenunterstützung für NGOs und weitere Projekte



Karrierechancen

Vielfältige Entwicklungsperspektiven innerhalb des Agenturnetzwerkes



Vergünstigungen

Vielfältige Angebote von EGYM Wellpass und Belonio, Corporate Benefits und einem Zuschuss zum Deutschlandticket



Standort

Beste Aussichten in der Hafencity in Hamburg und zentrale Lage in Osnabrück



Weiterbildung

Interne und externe Schulungsprogramme, Fachkonferenzen und Messen



Veranstaltungen

Vom Kick-Off über die mso digital Feier bis hin zum Family & Friends day



Flexibilität

Vertrauensarbeitszeit, mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeiten und 30 Tage wohlverdienter Urlaub im Jahr



Familie

Family First! Wir unterstützen Dich z.B. durch Sonderurlaube oder Zuschuss zur Kinderbetreuung



Spaß

Motivierte und kompetente Teams, die Spaß bei der Arbeit haben

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

mso digital GmbH & Co. KG

Recruiting: Luisa Bäcker · 0541 963 249 64

