

JA



JA

Challenge oder Routine?

Social Media begeistert Dich – Performance Marketing treibt Dich an? Dann sollten wir uns kennenlernen.

WIR SUCHEN IN VOLL- ODER TEILZEIT EINE:N

PAID SOCIAL MANAGER (M/W/D)

• HAMBURG • OSNABRÜCK • HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH •

In nur einem Jahrzehnt haben wir, mso digital, es seit der Gründung zu einer der angesagtesten Agenturen für Digital Marketing und Vermarktung im deutschsprachigen Raum geschafft. Wir sind die einzige Agentur in Deutschland, Österreich und der Schweiz, die offizieller Träger des Google Publishing-, Google Analytics- sowie Google Premier Partner Zertifikates ist. Unsere Kunden schätzen uns als zuverlässigen Partner in unterschiedlichsten Disziplinen wie digitaler Vermarktung, Suchmaschinenoptimierung, Suchmaschinenwerbung oder im Social-Media-Marketing.

So bringst Du Dich ein:

- **Kampagnenkonzeption:** Du konzipierst, setzt auf und steuerst Paid-Social-Kampagnen für Meta, LinkedIn, TikTok und weitere relevante Kanäle - inklusive Kampagnenstrukturen, Zielgruppen, Placements und Budgetverteilung.
- **Performance-Optimierung:** Du analysierst relevante KPIs, erkennst Zusammenhänge und leitest konkrete Optimierungsmaßnahmen ab.
- **Testing:** Du entwickelst Hypothesen für Zielgruppen, Creatives und Formate, setzt Tests auf und nutzt die

Das bringst Du mit:

- **Qualifikationen:** Du hast ein Studium im Bereich Marketing, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation.
- **Erfahrung:** Du bringst mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Paid Social mit - idealerweise in einer Digital-, Media- oder Performance-Marketing-Agentur.
- **Plattformkenntnisse:** Du verfügst über fundierte Kenntnisse in der Meta Business Suite und hast erste Erfahrungen mit Plattformen wie LinkedIn Campaign

Ergebnisse gezielt zur Weiterentwicklung der Kampagnen.

- **Reporting & Analyse:** Du erstellst aussagekräftige Reportings, führst Account Audits und Zielgruppenanalysen durch und leitest daraus Handlungsempfehlungen ab.
- **Beratung:** Gemeinsam mit unseren Account Managern bist Du fachliche Ansprechperson für Paid Social, präsentierst Ergebnisse und berätst zu Kanälen, Budgets und nächsten Schritten.
- **Potenziale erkennen:** Du beobachtest neue Plattformfunktionen, Markttrends und Formate, identifizierst Wachstumspotenziale und bringst deine Ideen proaktiv ein.

Manager oder TikTok Ads Manager gesammelt.

- **Analytisches Verständnis:** Du interpretierst relevante Performance-Kennzahlen sicher, erkennst Zusammenhänge und leitest daraus konkrete Maßnahmen ab.
- **Tracking & Attribution:** Du verfügst über ein grundlegendes Verständnis von Tracking, Attribution und der Messbarkeit von Paid-Social-Kampagnen.
- **Arbeitsweise:** Du arbeitest strukturiert und lösungsorientiert, behältst den Überblick und vermittelst Ergebnisse und Empfehlungen klar auf Deutsch sowie auf Englisch.
- **KI-Tools:** Du nutzt KI-Tools sicher und zielgerichtet zur Unterstützung Deiner Arbeit.

Das bieten wir Dir:



Verpflegung

Alles was Dein Herz begehrt: Diverse Kalt- und Heißgetränke und ein tägliches Frühstück mit Brötchen, Obst & Müsli



Verantwortung

Klimaneutrales Unternehmen, Spendenunterstützung für NGOs und weitere Projekte



Karrierechancen

Vielfältige Entwicklungsperspektiven innerhalb des Agenturnetzwerkes



Vergünstigungen

Vielfältige Angebote von EGYM Wellpass und Belonio, Corporate Benefits und einem Zuschuss zum Deutschlandticket



Standort

Beste Aussichten in der Hafencity in Hamburg und zentrale Lage in Osnabrück



Weiterbildung

Interne und externe Schulungsprogramme, Fachkonferenzen und Messen



Veranstaltungen

Vom Kick-Off über die mso digital Feier bis hin zum Family & Friends day



Flexibilität

Vertrauensarbeitszeit, mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeiten und 30 Tage wohlverdienter Urlaub im Jahr



Familie

Family First! Wir unterstützen Dich z.B. durch Sonderurlaube oder Zuschuss zur Kinderbetreuung



Spaß

Motivierte und kompetente Teams, die Spaß bei der Arbeit haben

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

mso digital GmbH & Co. KG

Recruiting: Rebecca Thoben · 0541 343 717 89

www.mso-digital.de

