

JA



JA

Produkt oder Performance?

Bring unsere B2B-Produkte nach vorne, entwickle sie aktiv weiter und Sorge für echten Mehrwert.

Push unsere Kund:innen und Produkte - von der Idee bis zum messbaren Erfolg.

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

PRODUKTMANAGER B2B / BUSINESS SOLUTIONS (M/W/D)

• FLENSBURG • HAMBURG • OSNABRÜCK •

Das erwartet dich bei uns:

- **Produktentwicklung & Strategie:** Du gestaltest und entwickelst unsere B2B-Produkte weiter - von der Idee bis zur erfolgreichen Markteinführung. Dabei behältst du Markt, Wettbewerb und Kundenbedürfnisse im Blick.
- **Kampagnen & Go-to-Market:** Du begleitest Produkte kommunikativ, bereitest Vermarktungsthemen auf und schaffst so die Basis für erfolgreiche Sales-Aktivitäten.
- **Analyse & Optimierung:** Du bewertest Produktperformance, identifizierst Verbesserungspotenziale und leitest daraus konkrete Maßnahmen zur Weiterentwicklung ab. Dabei hast du

Das bringst du mit:

- **Erfahrung & Know-how:** 2–3 Jahre Berufserfahrung im Produktmanagement, idealerweise im B2B- oder Mediumfeld.
- **Kunden- & Marktorientierung**
Du denkst aus Sicht der Kunden und Kundinnen, verstehst Bedürfnisse und übersetzt sie in klare Produktstrategien.
- **Analytik & Struktur:** Zahlen, KPIs und Prozesse sind für dich kein Selbstzweck, sondern Grundlage für gute Entscheidungen und saubere Umsetzung.
- **Kommunikation & Teamwork:** Du bist ein echtes Multitalent, kommunizierst klar, gehst proaktiv auf interne und externe Partner zu und bringst frischen

nicht nur Zahlen im Blick, sondern auch das Ziel,

unsere Produkte langfristig im Markt zu positionieren und zu stärken.

- **Schnittstellenmanagement & Zusammenarbeit:** Du arbeitest eng mit Vertrieb, Marketing und Entwicklung zusammen und sorgst dafür, dass aus Konzepten marktfähige Lösungen werden.

Wind in bestehende Prozesse.

- **Mindset & Persönlichkeit:** Flexibel, belastbar und lösungsorientiert. Du gehst souverän mit Veränderungen um und hast Lust, in einem dynamischen, modernen Umfeld Verantwortung zu übernehmen.

Darauf kannst Du dich freuen:



Standort

Ob Heimatrückkehr oder Neustart: Wir unterstützen mit einem Umzugsbonus und helfen bei der Wohnungssuche



Vergünstigungen

Mehr Netto vom Brutto: Mit JobLunch und exklusiven Mitarbeiter Rabatten bei über 1.500 Anbietern einkaufen und sparen.



Soziales

Betriebliches Sozialberatungsangebot für herausfordernde Lebenssituationen.



Weiterbildung

Interne Lernplattform, individuelle Coachings und hybride Workshopformate, standort- und teamübergreifend.



Flexibilität

Vertrauensarbeitszeit, 30 Tage Urlaub und bei langfristiger Planung auch die Möglichkeit eines Sabbaticals.



Gesundheit

Firmenfitness: Mit unserem EGYM Wellpass Angebot stark vergünstigt mehr als 8.000 Sport- und Wellnessmöglichkeiten nutzen.



Familie

Raum fürs Wesentliche: Mit betrieblichen Sonderurlaubstagen und Kitazuschuss!



Veranstaltungen

Wir feiern Erfolge gemeinsam: Ob Sommerfest, Teamevent oder After-Work!

Die PUSH ist Teil von NOZ/mh:n MEDIEN - eine der zehn größten regionalen Mediengruppen Deutschlands. Wir kümmern uns um die Planung und Gestaltung sowie Umsetzung von Werbekampagnen und analysieren präzise neue Markttrends. Darüber hinaus entwickeln wir Technologien und Prozesse für die zielgerichtete Monetarisierung unserer Apps und Portale.

LUST, DEINE IDEEN IN ECHTE PRODUKTE ZU VERWANDELN?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

PUSH Publisher Sales Hub GmbH

Recruiting: Maxie A. Schüppel · 0461 / 808 - 4101

www.noz-mhn.de