

Deine offene und kommunikative Art macht es dir leicht, auf Menschen zuzugehen und vertrauensvolle Kundenbeziehungen aufzubauen? In Gesprächen hörst du genau hin, erkennst die Bedürfnisse und Marketingziele deiner Kunden und entwickelst daraus passgenaue digitale Werbelösungen?
Perfekt – dann haben wir genau den richtigen Job für dich!

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT

VERTRIEBSMITARBEITER INNENDIENST & AUSSENDIENST (M/W/D)

· PAPENBURG · WEENER · HYBRIDES ARBEITEN MÖGLICH ·

Unser Herz schlägt für unsere Heimat. Für unsere Kundinnen und Kunden im Raum Osnabrück und Emsland. Mit Blick in die Zukunft und einer langen Tradition im Rücken dreht sich bei uns alles um Werbung und die richtige Platzierung - online oder auf dem Papier. Wir glauben an die Kraft von starken Medien – Du auch?

So bringst du dich ein:

- **Account Management:** Du betreust und entwickelst einen festen Stamm an B2B-Werbekunden und verkaufst aktiv passende Werbelösungen; im Innen- sowie Außendienst.
- **Digitalvertrieb:** Du vermarktest vorrangig Werbeflächen auf noz.de sowie in unserer News-App und ePaper-App und entwickelst passende Werbekampagnen.

Das bringst du mit:

- **Qualifikation:** Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung.
- **Berufserfahrung:** Idealerweise hast du Erfahrung im Verkauf von Werbung. Auch engagierte Quereinsteiger:innen mit klarer Sales-Motivation sind herzlich willkommen.
- **Digitale Kompetenz:** Du verstehst digitale Werbeformate sowie relevante KPIs und bist sicher im

- **Externe Werbelösungen:** Bei Bedarf ergänzt du unsere NOZ-eigenen Werbeangebote um passende Fremdprodukte wie Google Ads, Meta Ads oder weitere digitale Lösungen.
- **Bedarfsanalyse & Beratung:** Du erkennst die Marketingziele und Potenziale deiner Kunden, entwickelst passgenaue Werbestrategien und findest stets die beste Lösung für das Kundenbedürfnis.
- **Kampagnensteuerung:** Du erstellst Angebote und Mediapläne, behältst relevante KPIs im Blick und setzt Optimierungen sowie Folgeaufträge gezielt um.
- **Zusammenarbeit:** Im Austausch mit deinen Kolleg:innen verfolgst du gemeinsame Vertriebsziele und sorgst für eine abgestimmte Kundenbetreuung.

Umgang mit digitalen Tools.

- **Freude am Kundenkontakt:** Du gehst aktiv auf Menschen zu, kommunizierst verbindlich und hast Spaß daran, Kunden persönlich von unseren Angeboten zu begeistern.
- **Abschlussstärke & Vertriebsdynamik:** Du arbeitest gerne mit hoher Taktung, erkennst Verkaufschancen schnell und bist motiviert, diese erfolgreich zum Abschluss zu bringen.
- **Kundenorientierung und Kreativität:** Du agierst stets kundenorientiert und bringst gerne eigene Ideen ein, um unsere Werbeangebote weiterzuentwickeln.
- **Technologische Kompetenz:** Du bewegst dich sicher in CRM- und Präsentationstools – idealerweise hast du Erfahrung im Umgang mit Google Workspace.

Das bieten wir dir:

Vergünstigungen
Mitarbeiterrabatte, steuerfreie Vorteile und ein vergünstigtes Zeitungsabo.

Flexibilität
Vertrauensarbeitszeit, mobiles Arbeiten und Office flexibel kombiniert.

Weiterbildung
Interne Lernplattform, Trainings, Workshops und individuelle Angebote.

Firmenfitness
Mit EGYM Wellpass oder Epassi tausende Sport- und Wellnessangebote nutzen.

Altersvorsorge
Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge sowie vermögenswirksame Leistungen.

Gesundheit
Betriebsärztliche Angebote, Grippeschutz und regelmäßige Augenuntersuchungen.

Familie
Raum für Familie und Beruf durch Sonderurlaubstage und Kitazuschuss.

Veranstaltungen
Ob Sommerfeste, Teamevent oder After Work – wir feiern gemeinsame Erfolge.

HABEN WIR DICH ÜBERZEUGT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

Neue Osnabrücker Zeitung GmbH & Co. KG
Recruiting: Katrin Neehoff · 0541/310 861
Fachbereich: Derk Schüür · 04961/808 72
www.noz-mhn.de

NEUE OZ OSNABRÜCKER ZEITUNG

Ein Unternehmen der NOZ mhn MEDIEN